



AMEP - ASSOCIATION MARTINICAISE D'ÉDUCATION POPULAIRE

Lycée Polyvalent Privé sous contrat d'association - N° 9720615L

Année Scolaire 2023– 2024

LISTE DES MANUELS SCOLAIRES

AMEP BTS–NDRC – Négociation et digitalisation de la relation client


Conseils d'achat d'un ordinateur pour la scolarité.

Le besoin est avant tout de vous doter d'un outil de travail. **Il est donc nécessaire de prendre en compte certains paramètres importants avant de faire l'acquisition d'un ordinateur.**

- 1. Compacité / Encombrement :** L'étudiant devra porter son équipement et les accessoires nécessaires toute la journée. Il est donc impératif que la machine ne soit **ni trop lourde, ni trop encombrante**. Les ordinateurs dotés d'écrans de 17 pouces sont à bannir
- 2. Autonomie de fonctionnement :** Un ordinateur portable doit avoir une bonne **autonomie de fonctionnement (4 à 8 heures minimum)**. En effet, toutes les salles ne sont pas équipées de prises électriques en nombre suffisant.
- 3. Puissance :** Il faut autant que faire se peut **éviter les configurations d'entrée de gamme**. Ce sont des configurations bien trop lentes. Par définition, elles sont **trop peu puissantes et donc insuffisantes pour le besoin**.

Nous vous proposons donc de vous référer aux configurations type proposées ci-dessous.

Notre conseil est donc de s'équiper d'un ordinateur de **type PC**. Les configurations conseillées sont les suivantes :

Configuration 1 minimale pour un bon confort général d'utilisation	Configuration 2 configuration recommandée/configuration minimale pour les SIO	Configuration 3 pour un usage très confortable et ceux qui le peuvent
Ordinateur de type Intel i3 / 8 Go de RAM ou plus . Écran de 12 à 14 pouces. (15 pouces maximum)  Éviter les configurations à base de processeurs Intel Celeron, Intel Pentium, AMD E..	Ordinateur de type Intel i5 / 8 Go de RAM minimum. Stockage de 256 Go minimum si SSD ou 500 Go si Disque dur classique. Écran de 13 à 14 pouces. (15 pouces maximum)	Ordinateur de type Intel i7 / 8 Go de RAM ou plus. Écran de 13 à 14 pouces. (15 pouces maximum)

Nous recommandons les marques HP, ACER, Lenovo, ASUS etc...





Nous recommandons également **d'éviter** les configurations du type "Gamer" (machines spécialement conçues pour le jeu) qui sont souvent trop onéreuses, trop énergivores et bien trop lourdes au quotidien !

MANUELS NUMERIQUES OU PAPIER AU CHOIX

<p>CULTURE GENERALE ET EXPRESSION</p> <p>Les Nouveaux Cahiers - Culture générale et expression BTS 1^{re} et 2^e années - Éd. 2021 - Livre élève</p> <p>FOUCHER 2021</p> <p>ISBN 978-2-216-16234-5</p> 	<p>CEJM</p> <p>Culture Economique, Juridique et managériale BTS 1^{re} année</p> <p>Ed. Delagrave 2022</p> <p>ISBN 978-2-206-31026-8</p> 	<p>RELATION CLIENT ET NEGOCIATION-VENTE (bloc 1)</p> <p>vente BTS NDRC 1^{ère} et 2^{ème} années coll. NDRC</p> <p>Ed. Nathan 2022</p> <p>ISBN 978 209 167668 5</p> <p>313 309 168936 0 numérique</p> 	<p>RELATION CLIENT A DISTANCE ET DIGITALISATION (bloc 2)</p> <p>BTS NDRC 1^{ère} et 2^{ème} années Coll. NDRC</p> <p>Ed. Nathan 2022</p> <p>ISBN 978 209 167664 7</p> <p>313 309 168934 6 numérique</p> 
<p>RELATION CLIENT ET ANIMATION RESEAUX (bloc 3)</p> <p>Relation client et animation de réseaux BTS NDRC 1^{ère} et 2^{ème} années Coll. NDRC</p> <p>Ed. Nathan 2022</p> <p>ISBN 978 209 167666 1</p> <p>313 309 168935 3 numérique</p> 	<p>ESPAGNOL</p> <p>Vision global – espagnol BTS – IUT (1^{ère} et 2^{ème} années) >A2 + >B2</p> <p>Ed. Nathan 2019</p> <p>ISBN 978 209 165391 4</p> 		

BTS NDRC – 2^{ème} Année

MANUELS NUMERIQUES OU PAPIER AU CHOIX

<p>ESPAGNOL Vision global – espagnol BTS – IUT (1^{re} et 2^e année) >A2 + >B2 Ed. Nathan 2019 ISBN 978 209 165391 4</p> 	<p>CEJM Culture Economique, Juridique et managériale BTS 1^{re} année Ed. Delagrave 2023 ISBN 978-2-206-10761-5</p> 	<p>RELATION CLIENT ET NEGOCIATION-VENTE (bloc 1) vente BTS NDRC 1^{ère} et 2^{ème} années <i>coll. Atouts compétences</i> Ed. Foucher 2022 ISBN 978 2 216 65292 ISBN : 978-2-216-16659-6 numérique</p> 	<p>RELATION CLIENT A DISTANCE ET DIGITALISATION (bloc 2) BTS NDRC 1^{ère} et 2^{ème} années <i>nouveau référentiel (coll. Atouts compétences)</i> Ed. Foucher 2022 ISBN 978 2 216 165 52 15 ISBN : 978-2-216-16661-9 numérique</p> 
<p>RELATION CLIENT ET ANIMATION RESEAUX (bloc 3) Relation client et animation de réseaux BTS NDRC 1^{ère} et 2^{ème} années <i>coll. Atouts compétences</i> Ed. Foucher 2022 ISBN 978 2 216 16553 39 ISBN : 978-2-216-16663-3 numérique</p> 	<p>CULTURE GENERALE ET EXPRESSION Mon Cahier culture générale et expression – BTS 1^{re} / 2^e années Nathan technique 2022 ISBN : 9782091676708</p> 